

Stage CY TRANSFER – Business developer

CY Transfer est la Business Unit de CY Cergy Paris Université et a pour principales missions de structurer la valorisation à l'échelle du Grand Établissement, de développer et accompagner les outils au service de la valorisation et du transfert technologique, de structurer l'offre de compétence et de service pour la compétitivité des entreprises, d'accroître les partenariats forts et les acteurs-clés, de soutenir la création de spin-off, et, d'accompagner l'entrepreneuriat. L'équipe de CY Transfer est pluridisciplinaire (juristes, ingénierie de projet, marketing, scientifiques) et intègre une activité commerciale à travers la présence de business developers.

Dans le cadre de son développement, elle engage des actions prioritaires au niveau de la cartographie, la prospection d'entreprises depuis les start-ups et TPE jusqu'aux groupes en passant par les PME ainsi que l'établissement de partenariats R&D avec des entreprises sur des secteurs technologiques diversifiés depuis la biologie jusqu'au numérique.

Missions

Le stagiaire se verra confier une série de missions en lien avec ces actions prioritaires :

- Participer à la cartographie d'entreprises sur les secteurs technologiques-clés des laboratoires et des plateformes de CY Cergy Paris Université
- Participer à la mise en place d'un CRM, à son exploitation et assurer la mise à jour de bases de données
- Participer à la prospection d'entreprises, à la mise en place de rendez-vous et réunions d'affaires et à leur suivi
- Participer à la mise en place des partenariats notamment au niveau financier
- Participer à la mise en place d'outils et aux actions de promotion et communication des offres de technologies et de savoir de CY Cergy Paris Université

Profil recherché

Vous suivez des études et/ou disposez d'une formation en lien avec le marketing et l'innovation. Vous êtes en mesure de travailler au sein d'une équipe multidisciplinaire (marketing, communication, commercial, juriste, ingénieur projet...)

Les compétences et connaissances attendues ou qui seront développées au fil du stage sont :

- Mise en place et utilisation d'outils commerciaux (CRM...)
- Réalisation et utilisation d'outils de communication et de promotion de l'innovation
- Prospection d'entreprises et suivi de relations commerciales
- Montage d'offres de partenariats notamment au niveau budgétaire et financier
- Capacité à travailler avec des interlocuteurs aux profils diversifiés (chercheurs, ingénieurs technico-commerciaux, chefs d'entreprises...)
- Lecture et écriture en 2 langues (français et anglais)

Lieu d'exercice : CY Cergy Paris Université, CY TRANSFER – La Turbine – 32 Boulevard du Port – 95000 Cergy

Période de stage : Janvier 2023 – Juin 2023

Contact : Pierre VISTE (pierre.viste@cyu.fr)